



M E D I C A L

ARTIFICIAL INTELLIGENCE SERVING HEART RHYTHM

Offre d'emploi

Support Technico-Commercial

Qui sommes-nous ?

Volta Medical est une start-up dont le siège est à Marseille et but est de fournir toute une gamme de **logiciels intelligents** qui viendront **guider le cardiologue pendant les interventions chirurgicales** (de type ablation). La création de l'entreprise fait suite à la découverte d'une nouvelle procédure médicale pour traiter la fibrillation auriculaire (l'arythmie cardiaque la plus fréquente au monde) par les fondateurs de l'entreprise experts mondiaux en rythmologie interventionnelle et analyse des signaux intracardiaques.

Afin d'automatiser cette procédure complexe qui est le fruit de dizaines d'années de recherche, nous développons un premier logiciel d'intelligence artificielle. Nous nous sommes lancés dans cette belle aventure il y a plus de deux ans et amorçons une phase de croissance rapide, raison pour laquelle nous recrutons des talents !

La presse a beaucoup fait parler de nous récemment. En témoigne un article dans *les Echos* (<https://www.lesechos.fr/pme-regions/innovateurs/0301772878590-volta-medical-fait-entrer-lintelligence-artificielle-au-bloc-operatoire-2183240.php>) et un article dans *Medtech Insight* (<https://medtech.pharmaintelligence.informa.com/MT122844/New-AI-Tech-To-Improve-AFib-Treatment-Slated-For-2020-Market-Launch>) parmi de nombreux autres.





Mission

Avec le COO, le STC mènera à bien le déploiement et l'utilisation du logiciel dans le cadre d'études cliniques multicentriques puis dans le cadre de sa commercialisation. Il devra gérer les problématiques techniques des différents centres utilisateurs au bloc opératoire, **optimiser et fluidifier l'utilisation du logiciel VOLTA, remonter et lister les problèmes rencontrés** (bugs informatiques...), les résoudre sur site dans l'idéal.

Le STC fera le lien entre l'équipe dirigeante, l'équipe informatique VOLTA et celle du site utilisateur.

Son rôle central en fera donc un employé à très forte visibilité et responsabilité. Il sera **l'ambassadeur de la marque à l'internationale**.

Les déplacements en France et en Europe seront fréquents

Durée

CDI (3 mois de période d'essai)

Lieu

Marseille



<https://www.volta-medical.com/>

Compétences requises

- Formation technico commerciale
- Maitriser les différents outils informatiques usuels (Microsoft Office) et bonne maîtrise de l'informatique en général
- Bilingue anglais expérience à l'étranger souhaitée
- Maitriser une troisième langue est un réel plus (néerlandais, allemand, italien...)
- Très bonne présentation
- Etre titulaire d'un permis B

Résultats attendus

- 1) Obtenir l'ouverture de 10 centres utilisateurs (d'ici juillet 2019)
- 2) Inclure 180 patients dans l'étude par des centres utilisateurs (d'ici juillet 2019)
- 3) Créer et proposer aux utilisateurs des supports didactiques d'utilisation
- 4) Créer et animer une communauté d'utilisateurs

Profil recherché

Expérience dans la vente (idéalement dans la santé voire l'imagerie médicale). Avoir été confronté avec les différents aspects d'une relation commerciale.

Pouvoir s'intégrer dans une équipe pluridisciplinaire avec des profils variés.

Dynamique, enthousiaste et volontaire avec un intérêt pour la médecine et les nouvelles technologies.

Comment postuler ?

Si tu es intéressé(e) envoie-nous ton CV à l'adresse contact@volta-medical.com et fais-nous part de tes disponibilités.

